

## 「情報提供型営業」をサポート・ツールのご紹介

2008年5月吉日



こんにちは。ダク・グループの阿部龍治です。

<http://profile.allabout.co.jp/pf/aberyuji>

[partner@daku.co.jp](mailto:partner@daku.co.jp) Tel: 03-3574-9651

本日は、当社でも最近導入した「情報提供営業」時代に適した【おすすめツール】のご紹介です。毎月1000名様にプロ作成のコラムを自社名でメール自動配信可能です。

---

### 「情報提供型営業」を協力をサポートする【営業メールシステム】

(発売元 イーエフピー株式会社 <http://www.e-hokenpro.com>)

---

Q. このようなことで困っていませんか？

- ・メルマガの原稿を考える時間がない。
- ・見込み客、既存客をほったらかしだ。
- ・情報提供をする仕組みがない。

A. リーズナブルな値段で解決案をご提案します。

- ・毎月6本のコラムをプロのライターが作成
- ・契約者の顔写真入りで毎月自動メール配信
- ・定期的に【ナースコール】を届けましょう！

(いざというときに声がかかるための「情報先出し」の仕組みです)

●**売上を3倍にするには、活動量を3倍にするのではなく**

**【営業プロセスを3倍簡単にする】ことが必要です。**

↓↓↓ 詳細は、以下の資料を確認してください ↓↓↓

- ・パンフレット <http://www.aberyuji.com/aber/e-hokenpro.pdf>
- ・ご説明資料 <http://www.aberyuji.com/aber/e-hokenpro2.pdf>

【情報提供型営業をサポートする4つの機能】

- (1) 毎月メール自動配信機能
- (2) 一括同報メール配信機能
- (3) グリーティングメール自動配信機能
- (4) パーソナルデータベース機能

初期費用：15万

月額費用：月1万（1000名まで登録可能）

※別途消費税

---

◆親密パートナー様限定【無料プチセミナー】開催のお知らせ

---

日時：2008年5月27日 13:00～14:30（予定）

場所：イーエフピー株式会社 セミナールーム

費用：無料

内容：情報提供型営業をサポートする4つの機能とは？

お問合せ：株式会社ダク・エンタープライズ／株式会社首都圏ビルマネジメント

取締役部長 阿部 龍治 Tel:03-3574-9651 [partner@daku.co.jp](mailto:partner@daku.co.jp)

※事前の申込が必要です。定員になり次第、締め切ります。

・イーエフピー様ご案内図（セミナー会場）

<http://www.aberyuji.com/aber/e-fpmap.pdf>

尚、日程の合わない方は、別の日程にて対応します。

個別相談会も随時開催しております。お気軽にお問い合わせください。

追伸)

最近、中学1年の息子が携帯を買いました。

私がかつての頃は、考えられないことですね。

あつという間に使い方をマスターし、たまにメールが送ってきます。

気温差の激しい毎日ですが、健康にご留意ください。

★

---

阿部 龍治 [partner@daku.co.jp](mailto:partner@daku.co.jp) 【イーエフピー・パートナー】

Tel: 03-3574-9651 Fax:03-3571-7587 携帯：080-1267-5051

All About プロファイル <http://profile.allabout.co.jp/pf/aberyuji>

実践不動産コンサル奮闘記 <http://www.aberyuji.com>

My Mini City <http://hawaii.island.myminicity.com/>

〒105-0004 東京都港区新橋 3-26-3 会計ビル7階(JP 新橋駅前)

株式会社ダク・エンタープライズ <http://www.daku.co.jp>

株式会社首都圏ビルマネジメント <http://www.shutoken-bm.co.jp>

クチコミ現場情報 <http://www.kokodake.biz>

メルマガ <http://www.daku.co.jp/mailmag.html>

---

☆